

18.000 de euro costă recrutarea unui președinte de bancă

În ciuda crizei economice, multe companii din România sunt dispuse să plătească onorarii semnificative headhunterilor pentru recrutarea unui top manager. Sumele plătite la începutul lui 2010 au variat între 10.000 și 18.000 de euro, păstrându-se la același nivel ca și anul trecut.

„Cel mai mare contract din 2010 a fost de 18.000 de euro. Am semnat două astfel de contracte la începutul acestui an. Unul pentru un președinte de bancă și celălalt pentru un country manager la o firmă germană”, a declarat pentru Realitatea.net George Butunoiu, unul dintre cei mai cunoscuți headhunteri de pe piața locală. Acesta spune că valoarea celor mai mari contracte din 2009 s-a situat la același nivel, de 18.000 euro.

Firma condusă de headhunter, George Butunoiu Executive Search, a păstrat același nivel al onorariilor de dinainte de criză, însă numărul proiectelor de recrutare a scăzut. „Cifra noastră de afaceri a scăzut pentru al doilea an consecutiv. Anul trecut am realizat afaceri de 500.000 de euro, față de 680.000 de euro în 2008 sau de 720.000 de euro în 2007. Anul asta se pare că vom crește față de anul trecut”, crede Butunoiu.

Un alt specialist în executive search (recrutare de top manageri), Daniela Necefor, spune că reușit deja să depășească la începutul acestui an valoarea celui mai mare contract de recrutare din 2009. Astfel firma pe care o conduce, Total Business Solutions, a încasat 10.000 de euro pentru acoperirea unei poziții de top management în cadrul unei companii din sectorul bunurilor de larg consum.

Onorariile percepute de firmele de executive search se stabilesc, de regulă, în funcție de salariile anuale pe care le primesc top managerii pe care îi recrutează. Majoritatea companiilor de profil au fost nevoite să reducă prețurile în perioada de criză până la 20-30%.