

## Harta salariilor în vânzări, domeniul cu cele mai multe joburi vacante

Domeniul vânzării rămâne și în 2010 cel mai ofertant din punct de vedere al numărului de joburi vacante și al veniturilor obținute – peste 10.000 de posturi disponibile și venituri nete de peste 300 de euro pentru începători.



Veniturile angajaților din vânzări pornesc de la 300 de euro și pot ajunge până la 6.000 de euro în cazul pozițiilor de management. Printre domeniile în care vânzătorii sunt cel mai bine plătiți se numără telecomunicațiile, farma (distribuție medicamente), sectorul bancar și cel al bunurilor de larg consum.

“Veniturile angajaților din vânzări cresc în funcție de poziția ocupată, de reponsabilități, de complexitatea procesului de vânzări și domeniul de activitate”, spune Bogdan Comănescu, director general în cadrul firmei de resurse umane Accelera.

Astfel, asistenții de vânzări aflați la baza ierarhiei și considerați începători au venituri lunare nete cuprinse între 300 și 500 de euro.

Venituri între 500 și 900 de euro au reprezentanții de vânzări, aceștia au experiență, dar nu dețin funcții și nu au responsabilități mari.

Pe măsură ce crește complexitatea postului crește și venitul.

“Un Area Sales Manager, responsabil pentru o anumită zonă primește între 800 și 1.200 de euro lunar, în timp ce un Key Account Manager, care nu are pe nimeni în subordine, dar deține în portofoliu conturi importante poate câștiga până la 1.500 de euro”, explică Bogdan Comănescu.

Potrivit acestuia, angajații care dețin poziții de strategic account manager, manageri zonali sau naționali pot obține venituri de până la 1.800 de euro, în timp ce Sales Managerii, cei din vârful ierarhiei ating venituri cuprinse între 2.000 și 6.000 de euro net pe lună.

Comănescu mai spune că deși veniturile totale au scăzut în 2010 cu până la 30%, din cauza diminuării bonusurilor, totuși sunt domenii unde directorii de vânzări au venituri lunare de până la 6.000 de euro net.

Și Daniela Necefor, managing partner al Total Business Solutions, firmă de executive search

(recrutare la nivel de middle și top management), spune că salariile fixe ale directorilor de vânzări nu au scăzut pe parcursul anului trecut. “În bănci și în companiile furnizoare de bunuri de larg consum, salariile directorilor de vânzări ajung până la 6.000 de euro.

De regulă, pachetul salarial este compus din 60% partea fixă, restul reprezentând partea variabilă, bonusuri și comisioane din vânzări.

Potrivit celui mai recent studiu salarial al Accelera, peste 80% dintre angajații din vânzări au salarii cuprinse între 300 și 500 de euro lunar, 12% primesc între 500 și 1.000 de euro pe lună și doar 5% dintre angajații din vânzări au salarii de peste 1.000 de euro net.

Cele mai multe dintre anunțurile de angajare din mediul online, în prima parte a acestui an, au vizat personalul cu experiență în vânzări, potrivit reprezentanților site-urilor de recrutare.

Numărul de joburi adresate persoanelor cu experiență în vânzări a depășit 10.000 în ultimele două luni, potrivit datelor furnizate de reprezentanții eJobs.

### **Venituri lunare în vânzări**

Asistenții de vânzări	300-500 euro
Reprezentant vânzări	500-900 euro
Area Sales Manager	800-1.200 euro
Key Account Manager	1.300-1.500 euro
Director de vânzări	2.000-6.000 euro