

## Ce profituri aduce recrutarea de manageri

*Cel mai mare profit înregistrat anul trecut de o companie de pe piața de executive search (recrutare la nivel de middle și top management) a fost de 125.000 de euro, jumătate din suma vehiculată în piață pentru acoperirea unei poziții de top - 200.000 de euro.*

Anul trecut a adus profit celor mai importante firme de profil de pe piața locală, în ciuda faptului că solicitările pentru aceste servicii au înregistrat scăderi încă din trimestrul al patrulea. Totuși, una dintre cele mai bine poziționate firme în topurile mondiale, prezentă și pe piața noastră, Stanton Chase, a încheiat anul cu pierderi de circa 70.000 de euro, potrivit datelor postate pe site-ul Ministerului de Finanțe.

“Multe dintre proiectele pe care le au reprezentanțele locale ale firmelor globale sau regionale de executive search vin pe filiera clienților din afara țării. De aceea, este dificil să faci ierarhii în acest domeniu în funcție de venituri - cele mai multe proiecte internaționale nefiind contabilizate intern”, explică George Butunoiu.

Pedersen&Partners România, cea mai extinsă companie de executive search din regiunea Europei Centrale și de Est, a realizat anul trecut cel mai mare profit pe piața locală - 125.500 de euro. Compania a avut și cea mai mare cifră de afaceri, de 1.005.800 de euro. “Anul trecut, majoritatea solicitări au venit în special din sectorul bancar și FMCG, pe partea de vânzări”, a declarat pentru Business Standard Mona Neagoe, partener al companiei Pedersen&Partners.

Din datele disponibile pe site-ul Ministerului de Finanțe, compania Alexander Hughes a înregistrat al doilea profit ca valoare, peste 49.000 de euro. Compania George Butunoiu Executive Search a realizat anul trecut un profit de peste 44.000 de euro. George Butunoiu, fondatorul companiei GB Executive Search, spune că în 2008 domeniul imobiliar a fost unul dintre sectoarele în care a semnat cele mai multe contracte. Leadership Development Solutions, compania condusă de Radu Furnică, a realizat anul trecut o cifră de afaceri de peste 2.000.000 de euro și un profit de aproximativ 36.000 de euro. Wrightson România, subsidiara uneia dintre cele mai importante firme de profil din Marea Britanie, a realizat o cifră de afaceri de 108.000 de euro și un profit de circa 44.000 de euro.

Firma de executive search cu capital integral românesc Total Business Solutions (TBS) a realizat în 2008 venituri cu peste 30% mai mari față de cele înregistrate în 2007, în special din activitatea de - headhunting, însă numărul proiectelor de anul acesta este semnificativ mai mic.

Daniela Necefor, managing partner al firmei, spune că TBS a înregistrat anul trecut un profit de două ori mai mare comparativ cu anul precedent, aproape 70.000 de euro. Afacerile firmelor de recrutare la nivel de middle și top management au crescut spectaculos în ultimii ani, pe fondul fluctuației masive de personal și al unui deficit tot mai acut de manageri.

Afacerile firmelor de pe piața locală au avut de suferit pe fondul scăderii dramatice a proiectelor de recrutare și al scăderii pachetelor salariale la angajare de la finele anului trecut și din prima parte a acestui an.